

Bauwirtschaft in Kolumbien boomt

Geschäftsanhaltung im Sektor Bauwirtschaft

Bogotá, 9. – 12. November 2015



Geschäftsanhaltung Kolumbien 2015

Die Veranstaltung ist ein Projekt des Markterschließungsprogramms für KMU, das aufgrund eines Beschlusses des Deutschen Bundestages durch das Bundesministerium für Wirtschaft und Energie (BMWi) gefördert wird. Ziel ist es, deutsche Unternehmen bei ihrem außenwirtschaftlichen Engagement zur Erschließung des Absatzmarktes Kolumbien zu unterstützen.

Warum Kolumbien?

Rund 100 Mrd. US\$ sieht die Regierung Santos für ihr auf mehrere Jahre angelegtes Infrastrukturprogramm bis 2021 mit Investitionen in Straßen und Häfen, in über 8.000 Kilometer Autobahnstrecke (25 Mrd. US\$), die Rehabilitierung von 875 km Bahnstrecke, die Schiffbarmachung des Magdalena-Flusses, den Bau von 13 Hochspannungsnetzen und die Modernisierung der Flughäfen in Barranquilla, Armenia, Neiva und Popayán vor. Der Bauwirtschaft wird ein jährliches Wachstum von 7,3% prognostiziert. Für deutsche Firmen bestehen gute Chancen als Zulieferer von speziellen Baumaterialien, Maschinen oder Verkehrstechnologie. Besonders beim Tunnelbau ist laut Aussage der ANI (Nationale Agentur für Infrastruktur) deutsche Expertise gefragt. Im Hochbau sorgen niedrige Zinsen sowie Sozialbauprojekte für Aufschwung.



Bild Bauwirtschaft

Durchführer

Wer? - Zielgruppe

Die Geschäftsanbahnung richtet sich an deutsche Unternehmen, Ingenieure, Architekten und Berater im Bereich der **Bauwirtschaft** insbesondere **Infrastrukturbau** mit innovativen Technologien und Produkten der Verkehrstechnologie, Modernisierung und des Wirtschaftsbaus.

Ihre Vorteile einer Teilnahme

- individuell organisierte B2B-Gespräche mit Führungskräften kolumbianischer Unternehmen.
- neue Geschäftsmöglichkeiten im kolumbianischen Markt
- Networking mit potentiellen Geschäftskontakten, Vertriebspartnern und Entscheidungsträgern des Sektors
- Erkunden Sie die Firmensitze potentieller zukünftiger Kunden direkt vor Ort
- Schätzen Sie Ihre Internationalisierungschancen in Kolumbien besser ein und stellen Ihre Produkte vor Vertretern und Multiplikatoren aus Wirtschaft und Politik vor.

Ihr Expertenteam

Projekträger – SBS systems for business solutions

SBS systems for business, ein erfahrenes Beratungsunternehmen für komplexe Internationalisierungsprojekte, spezialisiert auf Auslandsmärkte in Europa, Süd- und Nordamerika, Afrika und Asien und hat für den Sektor Bauwirtschaft zuletzt im Herbst 2014 eine Geschäftsanbahnung in den Nachbarländern Peru und Bolivien durchgeführt.

Kooperationspartner AHK Kolumbien

Die Deutsch-Kolumbianische Industrie- und Handelskammer (AHK Kolumbien) trägt als Kooperationspartner mit jahrelanger Erfahrung und einem weiten Netzwerk im Zielland und auf dem südamerikanischen Markt zur dynamischen und zielgerichteten Ausführung dieser Geschäftsanbahnung bei.

Vorläufiges Programm* der Geschäftsanbahnung vom 09. – 12. November 2015 in Bogotá

Datum	Programminhalte
Montag, 09.11.: Zentrale Präsentationsveranstaltung sowie Networking und erste individuelle Geschäftstreffen in Bogotá	1. Teil: Kurzworkshop „Business in Kolumbien“ nur für die deutschen Teilnehmer (ca. 09:00-10:30 Uhr) <ul style="list-style-type: none"> • Das kolumbianische Rechtssystem mit speziellem Ausblick auf die den Fachbereich betreffenden Gesetze und Fragestellungen 2. Teil: Präsentationsseminar mit geladenen Gästen und Fachpublikum (ca. 11:00-17:00 Uhr, mit Mittagsbuffet). Dolmetscher sind selbstverständlich vor Ort. <ul style="list-style-type: none"> • Vortrag: Luis Fernando Andrade – Präsident ANI (Nationale Agentur für Infrastruktur) • Vortrag: Juan Martín Caicedo – Hauptgeschäftsführer CCI (Infrastrukturkammer) • Vortrag: Paola García – Invest in Bogotá Infrastruktur • Vortrag: Die Leistungsfähigkeit der deutschen Branche (Werner Loscheider, Leiter Referat Bauwirtschaft und Ressourceneffizienz, Bundesministerium für Wirtschaft und Energie (BMWi)) • Kurzpräsentation des BMWi-Markterschließungsprogramms (Werner Loscheider, BMWi) • Kurze Vorstellung des Projektes Geschäftsanbahnung Kolumbien (Thomas Nytsch, SBS) • Präsentationen der deutschen Teilnehmer, die ihr Unternehmen, ihre Produkte und Dienstleistungen für den kolumbianischen Markt vorstellen • Möglichkeiten für persönliche Networking-Gespräche, Fragerunden, Fachdiskussionen
Dienstag, 10.11.: Zentrale Veranstaltung mit individuellen Geschäftstreffen und Firmenbesichtigung in Bogotá	Vormittags: zentral organisierte Individuelle Geschäftstreffen (B2B) mit potentiellen kolumbianischen Geschäftspartnern nach Vorstellung der deutschen Teilnehmer Nachmittags: Firmenbesichtigung des Bacatá Projekts (Größtes Bauprojekt in Lateinamerika). <ul style="list-style-type: none"> • Besichtigung und Präsentation der Baustelle und des Projekts für den Bau des höchsten Wolkenkratzers der Region.
Mittwoch, 11.11.: Individuelle Geschäftstreffen und Firmen- und Objektbesuche in und um Bogotá	Vormittags: Individuelle Treffen und Unternehmensbesuche / Besichtigungen von Referenzobjekten und/oder Besuche von branchenrelevanten Veranstaltungen. Nachmittags: Besichtigung der Verkehrszentrale von Transmilenio <ul style="list-style-type: none"> • Projektpräsentation „Moviendo Millones“ für die Erweiterung des ÖPV in Bogotá.
Donnerstag, 12.11.: Individuelle Geschäftstreffen und Firmenbesuche in und um Bogotá	Individuelle Treffen und Unternehmensbesuche / Besichtigungen von Referenzobjekten und/oder Besuche von branchenrelevanten Veranstaltungen.

*Stand: März 2015. Vereinzelt Programmänderungen sind möglich. Den aktuellen Stand des Programms und des gesamten Projektes finden Sie unter german-tech.org

Bedarfsituation

Aktuell im Bausektor gefragte deutsche Technologien:

- Baumaschinen (Tunnelbau, Hoch-,Tiefbau)
- Spezielle Verkehrstechnologien
- Innovative Baustoffe / High-Tech-Materialien
- Technologie- und Planungs-Know-how

Kosten

Der Eigenanteil der Teilnehmer beträgt in Abhängigkeit von der Größe des Unternehmens:

- 500 Euro (Brutto) für Teilnehmer mit weniger als 1 Mio. Euro Jahresumsatz und weniger als 10 Mitarbeitern
- 750 Euro (Brutto) für Teilnehmer mit weniger als 50 Mio. Euro Jahresumsatz und weniger als 500 Mitarbeitern Euro (Brutto)
- 1000 Euro für Teilnehmer ab 50 Mio. Euro Jahresumsatz oder mehr als 500 Mitarbeiter

Die individuellen Reise-, Unterbringungs- und Verpflegungskosten liegen beim Teilnehmer.

Anmeldung

Hat die Geschäftsanbahnung Ihr Interesse geweckt? Dann melden Sie sich einfach online auf unserer Homepage **german-tech.org** an bzw. kontaktieren Sie direkt den Projektverantwortlichen, Herrn Thomas Nytsch, **SBS systems for business solutions**, Büro Berlin, oder unsere kostenlose Rufnummer 0800-7240016.
E-Mail: info@sbs-business.com.



Bild Bauwirtschaft

Ihr kostenloser spanischer Online-Auftritt

Ein wichtiges Instrument sowohl für **SBS systems for business solutions** als auch für die Unternehmen stellt das Projekt-Portal german-tech.org dar. Die deutschen Unternehmen können sich hier in wenigen Schritten registrieren und ein mehrsprachiges Firmenprofil erstellen. Die Plattform wurde durch Internationalisierungsprojekte etabliert und generiert den Teilnehmern ehemaliger Projekte dank ihres spanischen Online-Profiles immer wieder Anfragen internationaler Interessenten.

Kontakt

Für weitere Informationen und Anmeldung:

SBS systems for business solutions

Projektverantwortlicher: Herr Thomas Nytsch

Budapester Str. 31 - 10787 Berlin

Tel: +49 (0)30 2601 2377 – E-Mail: info@sbs-business.com

Kooperationspartner



Fachpartner



Impressum

Herausgeber

Bundesministerium für Wirtschaft und Energie (BMWi)

Öffentlichkeitsarbeit

11019 Berlin

www.bmwi.de

Text und Redaktion

SBS systems for business solutions

Redaktionelle Bearbeitung

Thomas Nytsch, *SBS systems for business solutions*

Gestaltung und Produktion

Ivan Pozzato, *SBS systems for business solutions*

Stand

10.02.2015

Druck

SBS systems for business solutions

Bildnachweis

Bilder: Olga Seibold, *SBS systems for business solutions*



BMWi-Geschäftsanbahnung Peru-Bolivien 2014 in Lima und Santa Cruz zum Thema Bauwirtschaft