

Smart Transport in Singapur

Geschäftsanbahnung im Sektor innovative Verkehrslösungen „Made in Germany“ für Megacities Singapur, 07. – 10. November 2016



Geschäftsanbahnung Singapur 2016

Die Veranstaltung ist ein Projekt des Markterschließungsprogramms für KMU, das aufgrund eines Beschlusses des Deutschen Bundestages durch das Bundesministerium für Wirtschaft und Energie (BMWi) gefördert wird. Ziel ist es, deutsche Unternehmen bei ihrem außenwirtschaftlichen Engagement zur Erschließung des Absatzmarktes Singapur zu unterstützen.

Warum Singapur?

Singapur ist eine Metropole höchster Dichte, in der auf weniger Fläche als in Hamburg dreimal so viele Menschen leben. Dagegen stehen eines der preiswertesten öffentlichen Verkehrsnetze überhaupt, eine unwahrscheinlich niedrige Autodichte und eines der effizientesten Wasserversorgungssysteme weltweit. Neueste Technologien und Bestrebungen zur Optimierung von Mobilität oder Ressourceneffizienz prädestinieren die Stadt als Teilnehmer des Projekts „Morgenstadt: City Insights“, an dem verschiedene Institute der Fraunhofer Gesellschaft arbeiten. Auch weit in die Zukunft gerichtete Pläne und Visionen zeichnen die Stadtplanung der asiatischen Metropole aus.

(Quelle: gtai: Singapur treibt Ausbau der Infrastruktur voran)

Der Insel- und Stadtstaat ist durch seine geografische Lage stark eingeschränkt. Das trifft sowohl auf die Ausdehnungsmöglichkeiten als auch auf die natürlichen Ressourcen zu. Das Straßennetz kann nicht beliebig ausgebaut und an eine steigende Nachfrage angepasst werden, wie in vielen Ländern weltweit immer noch Usus. Hier wird es nötig sein, intelligente Lösungen im Verkehrssektor auf den Markt zu bringen um der Nachfrage gerecht zu werden. Singapur dürfte seine herausragende Stellung als „erste Adresse“ für Unternehmen in Südostasien auf absehbare Zeit beibehalten. Die starke Stellung des Dienstleistungssektors (von Logistik, Handel und Finanzen bis zu Tourismus), der zwei Drittel des BIP stellt, kann weiter zunehmen. Trotzdem wird die verarbeitende Industrie als wichtiger Sektor beibehalten, fokussiert aber höherwertige Produkte.

Wer? - Zielgruppe

Die Geschäftsanbahnung richtet sich an deutsche Anbieter von hochwertigen Technologien, Produkten und Dienstleistungen für den öffentlichen Verkehr, Smart Mobility und Smart City. Kleine und mittlere deutsche Unternehmen (KMU) werden vor Großunternehmen berücksichtigt.

Gute Chancen gibt es derzeit auch für Software-Entwickler (insbesondere für Mobile Apps), Data scientists (Big data), Designer und Verkehrsplaner, Projektmanager und beratende Ingenieure für Smart Transport Projekte oder für experimentierfreudige StartUps, an denen die Regierung von Singapur derzeit großes Interesse zeigt.

Ihre Vorteile einer Teilnahme

- Individuell organisierte Gespräche und Produktpräsentation
- Neue Geschäftsmöglichkeiten im singapurischen Markt
- Networking mit potenziellen Geschäfts- und Vertriebspartnern
- Erkunden des Firmensitze potenzieller Kunden direkt vor Ort
- Bessere Potentialeinschätzung des Marktes

Ihr Expertenteam

Projekträger – SBS systems for business solutions

SBS systems for business ist ein erfahrenes Beratungsunternehmen für komplexe Internationalisierungsprojekte weltweit. Allein im Sektor Transport und Verkehr führte SBS seit 2013 acht Exportförderprojekte für deutsche KMU durch. Gemeinsam mit der AHK Singapur hat SBS bereits 2014 erfolgreich eine Informationsreise zum Thema „Innovative Lösungen für den Öffentlichen Verkehr“ realisiert.

Kooperationspartner AHK Singapur

Die 2004 gegründete AHK Singapur ist eine vom DIHK offiziell anerkannte Auslandshandelskammer. Aufgrund ihrer langjährigen Erfahrung im Bereich der Beratung und Unterstützung deutscher Unternehmen bei ihrem Einstieg in den singapurischen Markt verfügt die AHK Singapur über fundierte Kenntnisse der hiesigen Industrie und Wirtschaft sowie ausgezeichnete Kontakte. Die AHK übernimmt die Projektrealisierung vor Ort in Singapur.

Vorläufiges Programm* der Geschäftsanbahnung vom 07. – 10. November 2016 in Singapur

Datum	Programminhalte
Montag, 07.11.: Briefing und Technical Visit	Briefing mit geladenen Gästen und Fachpublikum zum Programm und Standort Singapur (Dolmetscher stehen bei Bedarf vor Ort zur Verfügung)
	09:00 - 09:20 „Politische und wirtschaftliche Einschätzung“, Deutsche Botschaft
	09:20 - 09:40 „Geschäftsaktivitäten in Singapur für deutsche Unternehmen“, AHK Singapur, Geschäftsführung AHK Singapur
	09:40 - 10:00 „Marktdaten ÖPNV/Infrastrukturprojekte Singapur: Potentiale & Kooperationsmöglichkeiten für deutsche Unternehmen“, Germany Trade and Invest, GTAI, Korrespondent (www.gtai.de)
	10:00 - 10:20 <i>Kaffeepause</i>
	10:20 - 10:35 „Rechtliche Aspekte“, RHTLaw Taylor Wessing
	10:35 - 10:50 „Einfuhrbestimmungen / Logistik“, z.B. Schenker, Logistikunternehmen
	10:50 - 11:30 „Testimonials / Best-practice-Beispiele deutscher Aktivitäten“, z.B. INIT AG
	12:00 - 13:00 <i>Networking Lunch</i>
	Ab 13:00 Besuch der Singapore City Gallery (Überblick zur Stadtentwicklung sowie geplanter Infrastrukturprojekte)
Dienstag, 08.11.: Präsentationsveranstaltung und individuelle Geschäftsgespräche	Teil 1: <ul style="list-style-type: none"> • Registrierung der singapurischen Teilnehmer • „Begrüßung aller Anwesenden, Vorstellung der Referenten, kurzer Programmdurchlauf inkl. Vorstellung des BMWi-Exportförderprogramme“, AHK Singapur, Deutsche Botschaft und SBS • „Einleitung und Kooperationspotenzial / Entwicklung des ÖPNV in Singapur“, z.B. Singapore Land Transport Authority, Economic Development Board • „Marktübersicht Deutschland“, GTAI, deutsches Unternehmen und / oder Fachverband und SBS <i>Kaffeepause</i> Teil 2: <ul style="list-style-type: none"> • Kurze Unternehmenspräsentationen, ggf. parallel in Blöcken <i>Networking Lunch</i> <ul style="list-style-type: none"> • Individuelle Termine mit potenziellen Geschäftspartnern • Gemeinsames Abendessen
Mittwoch, 09.11.: Individuelle Geschäftsgespräche	<ul style="list-style-type: none"> • Ganztätig individuelle Termine mit potenziellen Geschäftspartnern • Der Abend steht zur freien Verfügung
Donnerstag, 10.11.: Individuelle Geschäftsgespräche und Abschlussgespräch	<ul style="list-style-type: none"> • Individuelle Termine mit potenziellen Geschäftspartnern • Nachmittags Abschlussgespräche und Feedback-Rund • Gemeinsames Abendessen / Individuelle Abreise

*Stand: Juni 2016. Vereinzelt Programmänderungen sind möglich. Den aktuellen Stand des Programms und des gesamten Projektes finden Sie unter german-tech.org

Bedarfssituation

Aktuell im Public Transport gefragte Technologien:

- E-Mobility, Car Sharing Modelle und Infrastruktur, Ladestationen, Integration von Car Sharing und E-Mobility
- Ingenieur- und Planungs-Know-how: Straßen- und Verkehrsplanung, Tunnelsysteme für U-Bahn und Verkehr

Kosten

Der Eigenanteil der Teilnehmer beträgt in Abhängigkeit von der Größe des Unternehmens:

- 500 Euro (Netto) für Teilnehmer mit weniger als 1 Mio. Euro Jahresumsatz und weniger als 10 Mitarbeitern
- 750 Euro (Netto) für Teilnehmer mit weniger als 50 Mio. Euro Jahresumsatz und weniger als 500 Mitarbeitern
- 1000 Euro (Netto) für Teilnehmer ab 50 Mio. Euro Jahresumsatz oder mehr als 500 Mitarbeiter

Die individuellen Reise-, Unterbringungs- und Verpflegungskosten liegen beim Teilnehmer.

Anmeldung

Hat die Geschäftsanbahnung Ihr Interesse geweckt? Dann melden Sie sich einfach online auf unserer Homepage **german-tech.org** an bzw. kontaktieren Sie direkt den Projektverantwortlichen, Herrn Thomas Nytsch, **SBS systems for business solutions**, Büro Berlin, oder unsere kostenlose Rufnummer 0800-7240016.

E-Mail: info@sbs-business.com.



Urbane Schienenverkehr (Quelle: SBS systems for business solutions)

Ihr kostenloser englischer Online-Auftritt

Ein wichtiges Instrument für Ihr Unternehmen stellt das Projekt-Portal german-tech.org dar. Die deutschen Unternehmen können sich hier in wenigen Schritten registrieren und ein mehrsprachiges Firmenprofil erstellen. Die Plattform wurde durch Internationalisierungsprojekte etabliert und generiert den Teilnehmern ehemaliger Projekte dank ihres englischen Online-Profiles immer wieder Anfragen internationaler Interessenten.

Kontakt

Für weitere Informationen und Anmeldung:

SBS systems for business solutions

Projektverantwortlicher: Herr Thomas Nytsch

Budapester Str. 31 - 10787 Berlin

Tel: +49 (0)30 2601 2377 – E-Mail: info@sbs-business.com



Eindrücke von BMWi-Markterschließungsprojekten zum Thema Transport und Verkehr, die SBS in den vergangenen Jahren durchgeführt hat

Kooperationspartner



Fachpartner



Impressum

Herausgeber

Bundesministerium für Wirtschaft und Energie (BMWi)
Öffentlichkeitsarbeit
11019 Berlin
www.bmwi.de

Text und Redaktion

SBS systems for business solutions

Redaktionelle Bearbeitung

Thomas Nytsch, *SBS systems for business solutions*

Gestaltung und Produktion

Ivan Pozzato, *SBS systems for business solutions*

Stand

20.07.2016

Bildnachweis

Bild : *SBS systems for business solutions*